

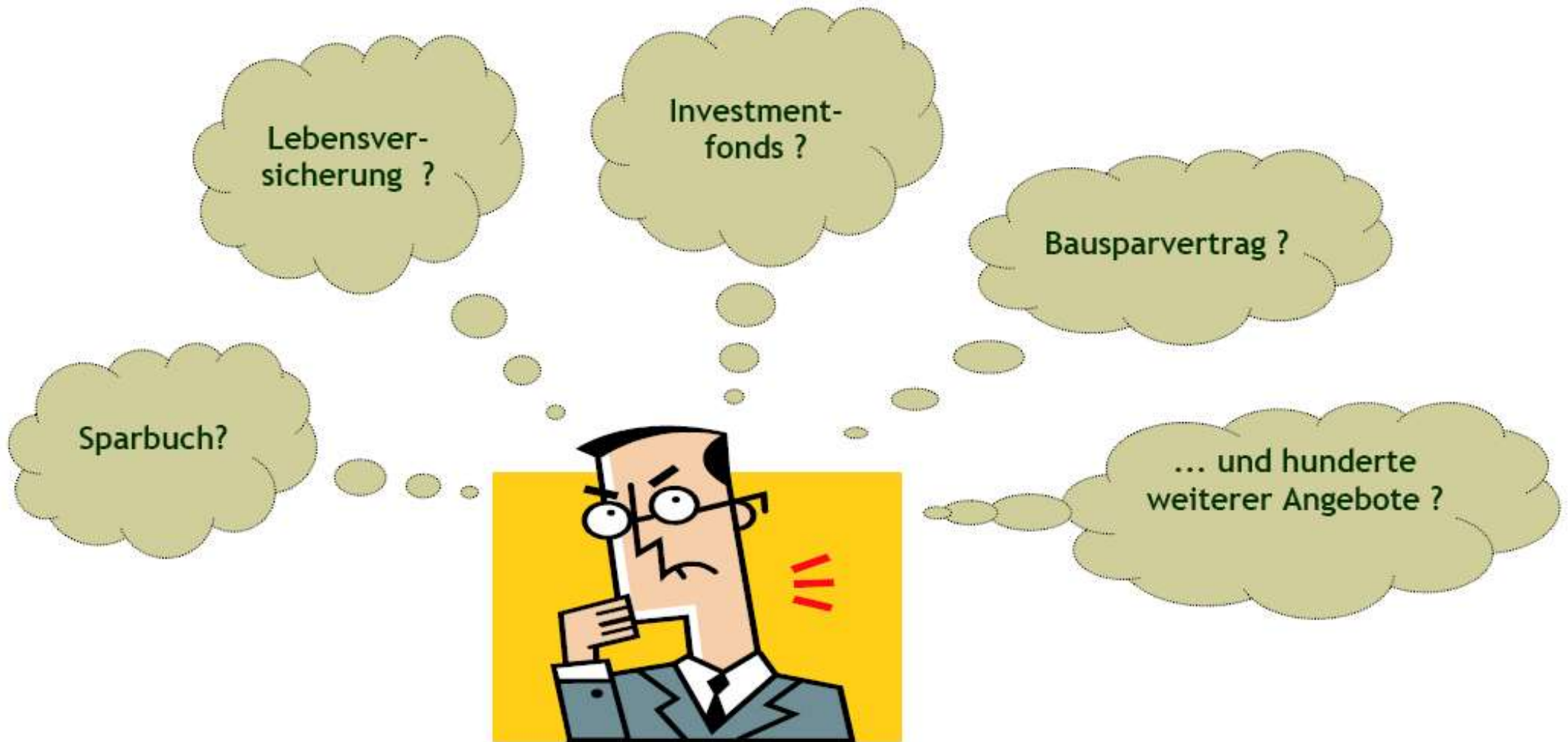
---

**GÜNTHER**

**GROSCHE**

**Finanzplanung**

# Wie Geld am sinnvollsten anlegen ?



# Worum geht es eigentlich ?

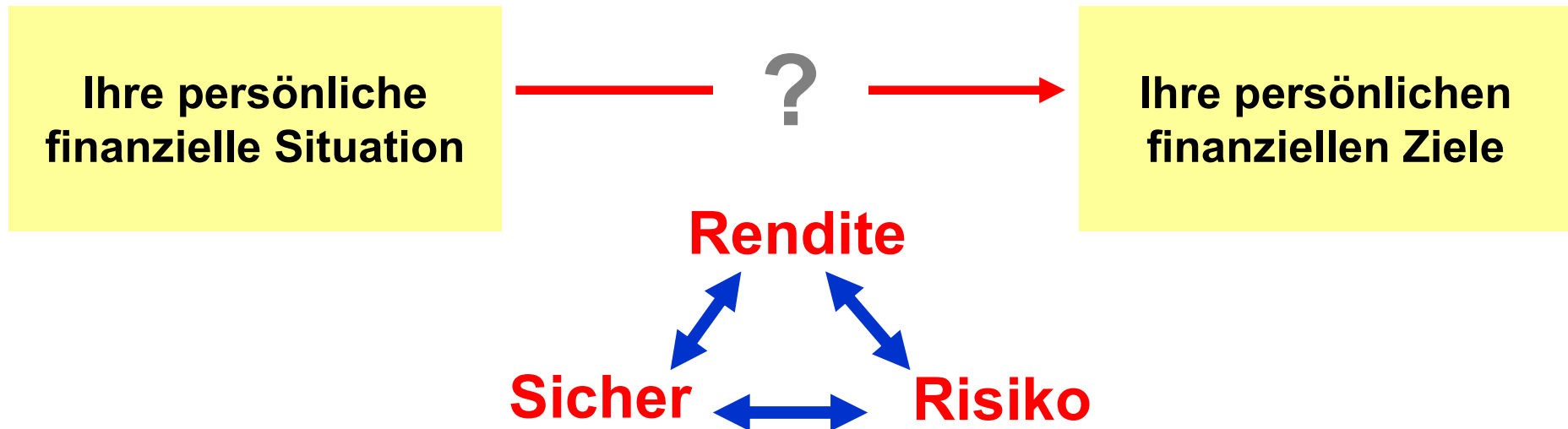
Ausgangspunkt Ihrer Überlegungen

**nicht Produkte**

sondern eine

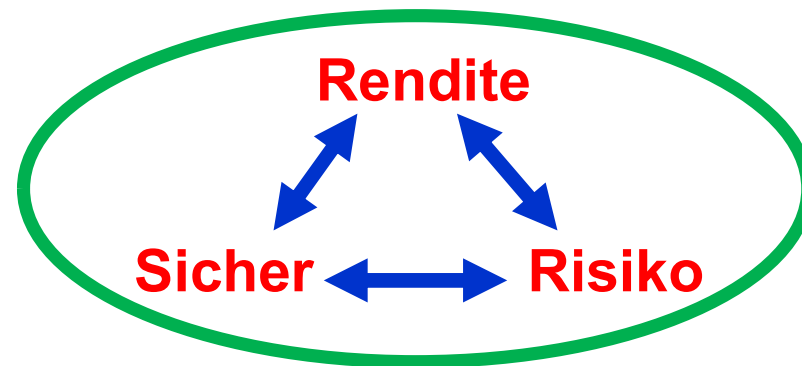
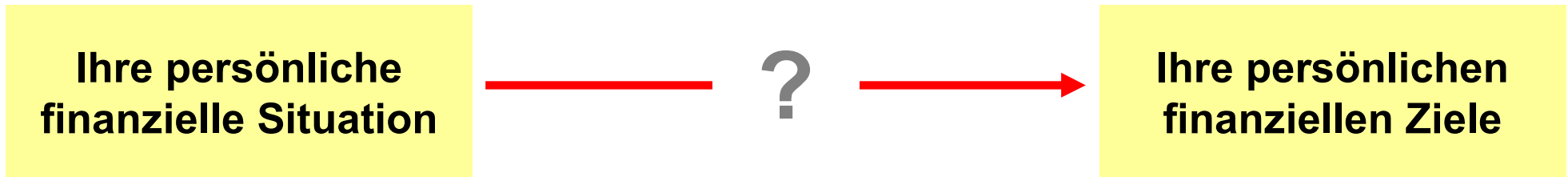
**ganzheitliche planende Betrachtung**

## z.B. Ihre Erwartungen



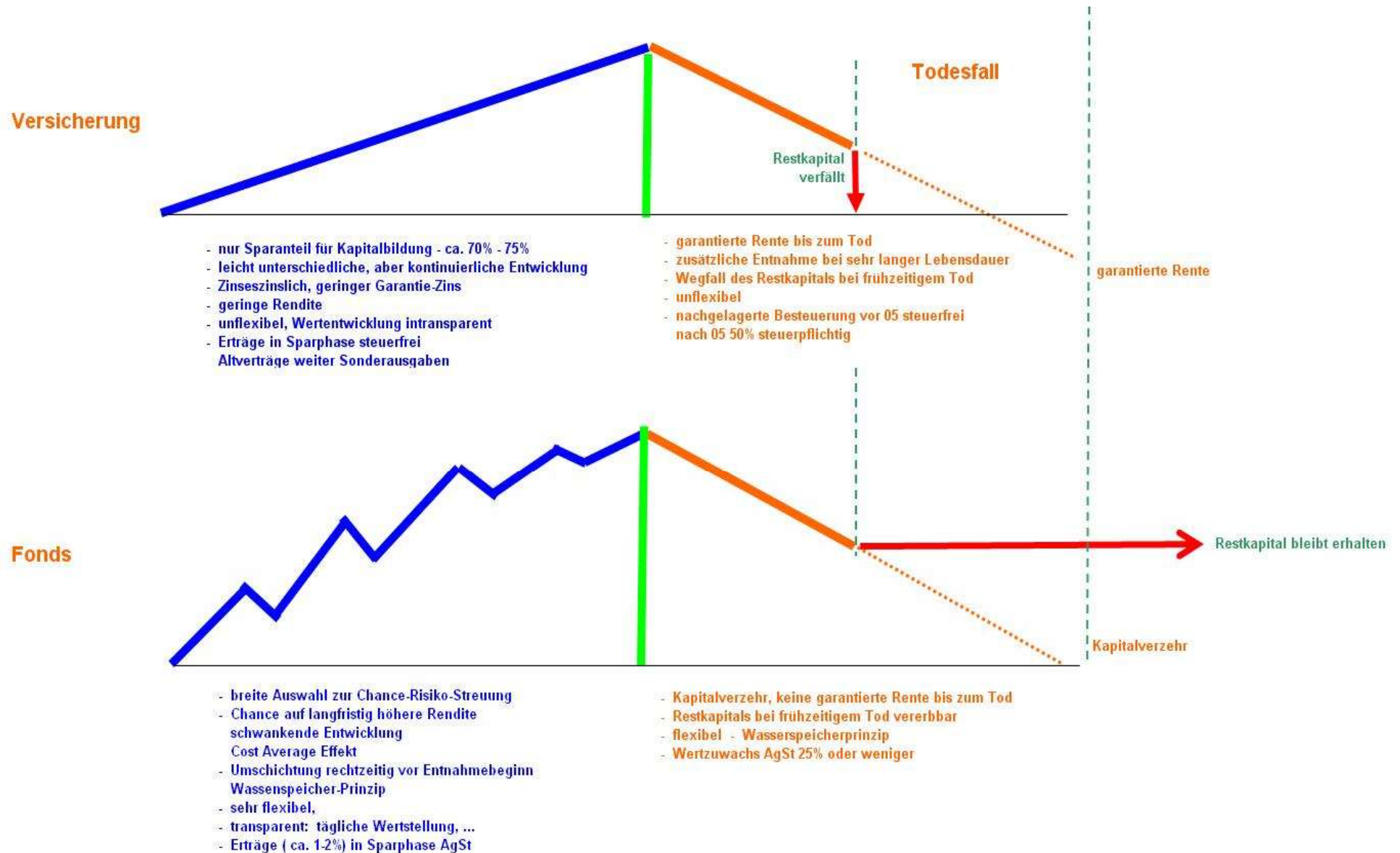
Für gewünschte **Renditen** können Sie gewisse **Sicherheiten** erwarten oder müssen **Risiken** eingehen

# Finanzprodukte sind Verpackungen



Finanzprodukte sind nur eine **Verpackung** dieses Dreiecks  
Verpackung aber haben **unterschiedliche Eigenschaften**

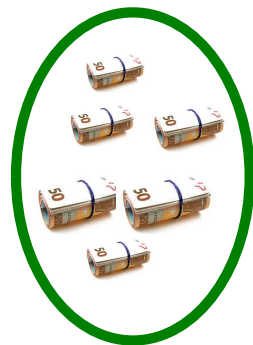
# Unterschiede : z.B. Verpackung - Versicherungen



## z.B. Verpackung Fonds



### Fonds :



Investieren und Entnehmen

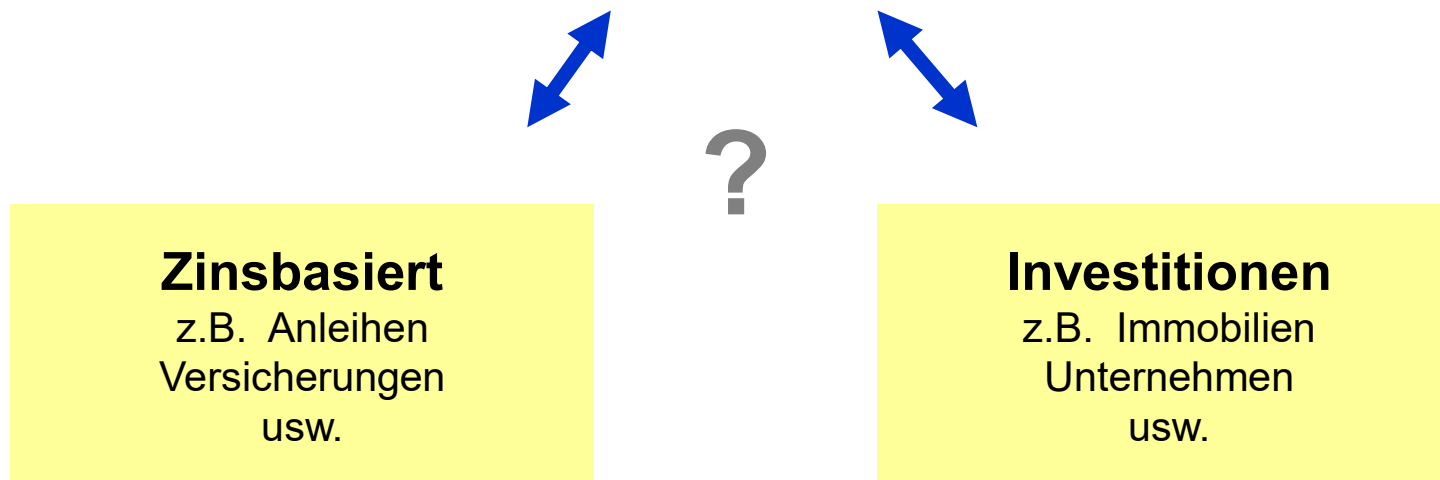
Professionelles Management



- einfache, transparente, effektive **Verpackungen**
- stückelbar für unterschiedliche **Sicherheits-** und **Risiko-Profile**
- Keine Bindungen, **täglich verfügbar**
- an **Veränderungen flexibel** anpassbar

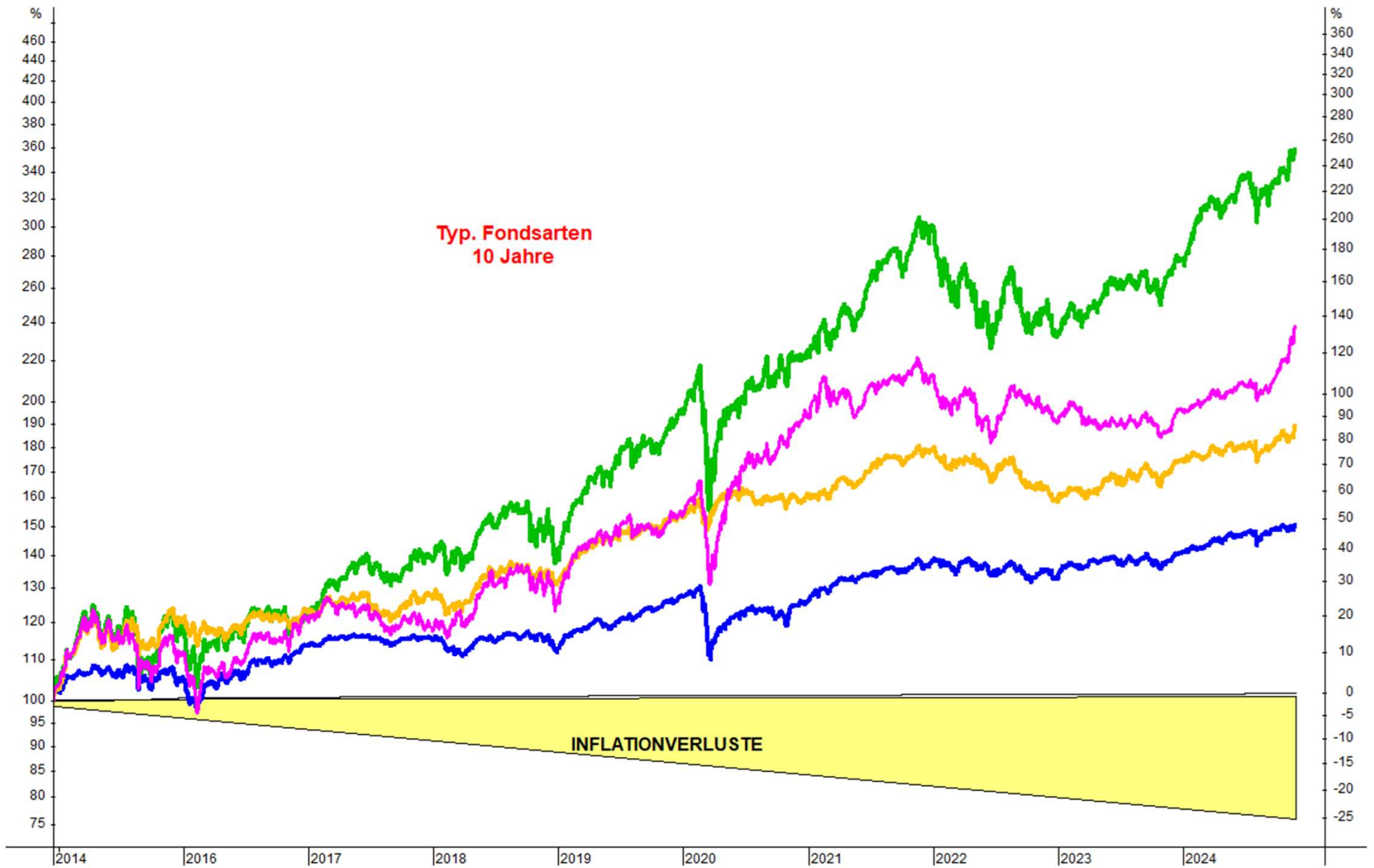
# Woher kommen eigentlich Erträge ?

## Renditequellen ?

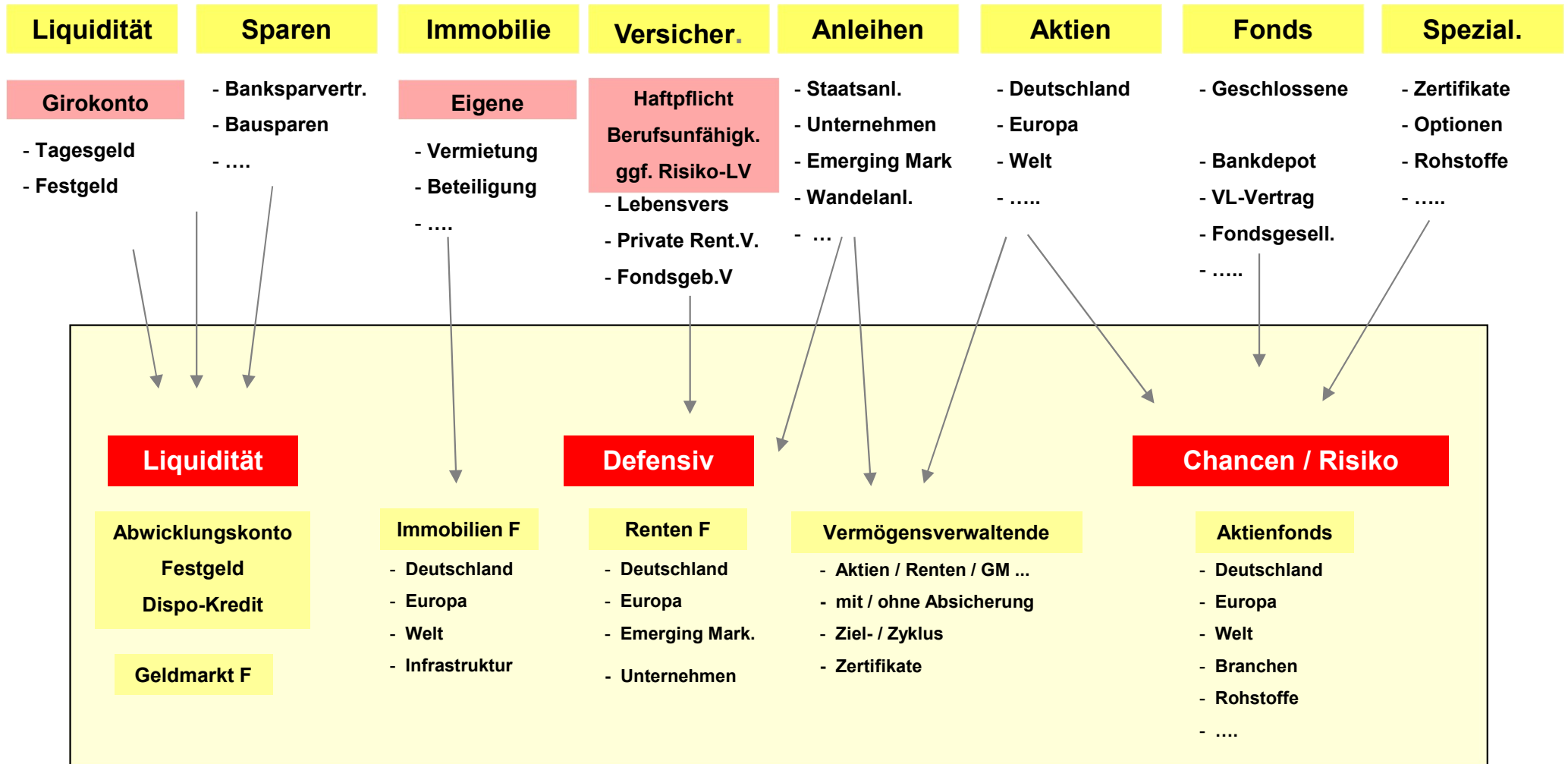


abhängig von den **Veränderungen**  
der Konjunktur, Finanzmärkte, Politik, Regularien usw.





# Statt unübersichtlich verschiedene Verträge, Depots, Anlagen ... usw.



# FONDPLATTFORM: alles in 1 Depot

# Finanzplanung

- Ausgangspunkt Ihrer Überlegungen sollten nicht ein Sammelsurium von Produkten sein,
- sondern eine persönliche strukturierte Finanzplanung, z.B.
- Ihre Ziele, Erwartungen ...
- Verstehen Sie sich als Investor / Rahmenbedingungen ...
- Ein strukturiertes Konzept für die unterschiedlichen Zwecke, wofür benötigen Sie welche Beträge ...
- Wieviel möchten Sie investieren / Einmalbeträge, Sparen ...
- Reservierte Beträge für ... / Auszahlpläne ...
- ...

# Was wir anbieten ?

## **Keine Verkäufer,**

z.B. Bank, Sparkasse

Vertriebe

- **Provisionen**
- **Hausprodukte**
- **Eingeschränktes Angebot**
- **Verkaufsvorgaben**

## **Keine**

## **Vermögensverwalter**

- **Gemanagt, keine Arbeit**
- **Einfluss ?, intransparent**
- **teuer**

**Keine Verkäufer,**  
z.B. Bank, Sparkasse  
Vertriebe

- Provisionen
- Hausprodukte
- Eingeschränktes Angebot
- Verkaufsvorgaben

## **Beratung**

**Komplett unabhängig**

**Finanzplanung u. Informationen**

- Analysen
- Coaching
- Informiertes Investieren
- Individuelle Finanzpläne
- Umsetzung mit Fonds

**Barrierefreie Flatrate**

- 100 % Rabatt alle Fonds
- Keine Honorare für Beratung
- Vorbereitung Abwicklung
- Order-TAN-Freigabe
  
- Flatrate – Serviceentgelt
- Vorleistung der Servicekette
- Zu Kosten, die Banken u.a. schon ohne Rabatte, Beratung, Betreuung usw. nehmen

**Keine**

**Vermögensverwalter**

- Gemanagt, keine Arbeit
- Einfluss ?, intransparent
- teuer

## **Selbstentscheider**

Niedrige Kosten, breite Angebot,  
ggf. auch mal Gesprächspartner

## **Beratungsbedarf**

Erklärungsbedarf, Informationen,  
Finanzplan

## **Betreuung**

Möglichst wenig kümmern wollen

# Kontaktieren Sie uns gerne

0421 59 80478

[kunden@finanzplanung-grosche.de](mailto:kunden@finanzplanung-grosche.de)

[www.finanzplanung-grosche.de](http://www.finanzplanung-grosche.de)

Hermann-Ritter-Straße 112  
28197 Bremen

**Disclaimer :**

Diese Broschüre ist rechtlich gesehen Werbematerial. Sie ist keine und ersetzt auch keine rechtssichere Anlageberatung.  
Für die Nutzung der Informationen sind Sie deshalb alleine selber verantwortlich.